*Ranaverken som grundades 1962 är ett familjeägt företag beläget i Tråvad som arbetar inom två affärsområden: Lantbruk och Stålbyggnad. All konstruktion, produktion och utveckling sker i Tråvad, och har idag hela Norden som sin marknad. Företaget omsätter ca 400 Mkr och har 110 anställda.*

*Företaget har en platt processorienterad organisation, med en öppen och positiv företagskultur och korta beslutsvägar. Företaget har ett starkt miljöengagemang och bedriver ett konstant utvecklingsarbete för att minimera miljöpåverkan:*

**Försäljningschef - Stålbyggnad**

Du kommer att leda, utveckla och styra det löpande säljarbetet, och vara en viktig och självklar del av företagsledningen. Säljteamet för stålbyggnad består av sex rutinerade medarbetare och du kommer också att ha breda kontakter med alla delar i bolaget. En självklar arbetsuppgift är också att proaktiv bearbeta strategiska nyckelkunder och själv arbeta med operativ försäljning.

Arbetet innefattar också att ta fram förslag på offertritningar och tekniska specifikationer, Detta förutsätter på grundläggande förståelse för krav vid bärande konstruktioner. Resor och hög flexibilitet är en naturlig del av arbetet som försäljningschef.

**Vem är du?**

Vi söker dig som har ett naturligt ledarskap och byggtekniskt intresse. Du är lagspelare och drivs av att leda teamet mot gemensamma mål. Troligen har du erfarenhet av projektförsäljning och byggprojekt i någon form. Du är van vid att arbeta med Excel och affärssystem.

**Intresserad?**

Vi samarbetar med Rekrytering & Ledarskap AB i denna rekryteringsprocess Om du vill veta mer om tjänsten är du välkommen kontakta Ulf Lundgren som är rekryteringskonsult på telefon 0704-28 02 56. Ansök genom att skicka CV och personligt brev till [rana@rekrytering.se](mailto:rrana@rekrytering.se). Vi arbetar löpande med urvalet och det är därför värdefullt att du tar en kontakt snarast.

Välkommen med din ansökan!